



## APLICACIÓN PARA DISTRIBUIDOR AUTORIZADO HAURI LATINOAMERICA

Gracias por su interés de formar parte de los distribuidores Autorizados de HAURI LATINOAMERICA. Por favor complete la siguiente aplicación para convertirse en Distribuidor de HAURI LATINOAMERICA.

### Requisitos del Programa

- El foco principal de su compañía es proveer soluciones de cómputo para los negocios con los clientes finales.
- Proveer el 1 er. nivel de Pre y Post Venta de servicios para los clientes finales.
- Proveer el 1er. nivel de Soporte Técnico a sus clientes finales.
- Comparar productos directamente de HAURI LATINOAMERICA.
- Contar con personal técnico capacitado, con experiencia en sistemas de redes.
- Completar la aplicación
- Firmar Contrato de Distribuidor.

### Beneficios del Programa

- Una excelente línea de productos de Antivirus Corporativo, Advanced Server, ViRobot GateWay Wall, ViRobot Exchange y lo más actual LiveCall Suite USB.
- Lista de Distribuidores Autorizados en el sitio Web de HAURI LATINOAMERICA.
- HAURI LATINOAMERICA y el Canal enviaran boletines informativos.

Por favor envíe el documento a esa entidad. Esta forma esta diseñada para que HAURI LATINOAMERICA obtenga una clara imagen de su empresa. El tiempo que Usted invierte en el llenado de esta forma nos ayuda a tener una excelente relación con Ustedes. Para evitar retrasos en el proceso, por favor llene esta aplicación y el contrato de distribuidor oficial completamente.

HAURI LATINOAMERICA construyendo una relación mutuamente benéfica.



## APLICACIÓN PARA DISTRIBUIDOR AUTORIZADO HAURI LATINOAMERICA

Por favor llene claramente la siguiente información para enviarla a HAURI LATINOAMERICA. Toda la información es estrictamente confidencial.

### 1. Información de la Compañía:

Nombre de la Compañía: \_\_\_\_\_

RFC: \_\_\_\_\_ Reseller ID # \_\_\_\_\_

Corporación  Sociedad  Subsidiario o Sucursal  Propietario

Tiempo Establecido \_\_\_\_\_

#### 1a. Dirección Fiscal:

Dirección 1  
\_\_\_\_\_

Dirección 2  
\_\_\_\_\_

Ciudad \_\_\_\_\_ Estado \_\_\_\_\_ CP \_\_\_\_\_ País \_\_\_\_\_

#### 1b. Dirección de envío:

Dirección 1  
\_\_\_\_\_

Dirección 2  
\_\_\_\_\_

Ciudad \_\_\_\_\_ Estado \_\_\_\_\_ CP \_\_\_\_\_ País \_\_\_\_\_

Esta es la 1ra. locación?  Si  No Tiene sucursales?  Si  No Cuantas? \_\_\_\_\_  
(Por favor anexe la información de las sucursales en otro documento)

#### 2a. información del Contacto

Teléfono Principal \_\_\_\_\_ Fax \_\_\_\_\_

Página \_\_\_\_\_

Web \_\_\_\_\_



Contacto  
Princial \_\_\_\_\_ Titulo \_\_\_\_\_

Telefono \_\_\_\_\_ E-mail \_\_\_\_\_

Contacto  
Tecnico \_\_\_\_\_ Titulo \_\_\_\_\_

Telefono \_\_\_\_\_ E-mail \_\_\_\_\_

Contacto  
Comercial \_\_\_\_\_ Titulo \_\_\_\_\_

Telefono \_\_\_\_\_ E-mail \_\_\_\_\_

### 3. Perfil del Negocio

3a. Cual es aproximadamente su utilidad de ventas anual? ( M = Millones M.N. )

<\$1M     \$1M - \$5M     \$5M - \$10M     <\$10M - \$20M     >\$20M

3b. Cual es el porcentaje de utilidad que proporcionan los siguientes áreas?

%Venta de Equipo     %Venta de Software     %Servicio     %Soporte e Instalación de Redes  
 %Soporte técnico en línea     %Desarrollo de Software     %Consultaría  
 %Capacitación

3c. Cual de las siguientes opciones describe tu principal negocio?

Mayoreo-Almacén-Venta al Publico     Revendedores     VAR     Integrador de Redes  
 Integrador de Sistemas     Desarrollador de Software     Consultores  
 Distribuidores en línea  
 Distribuidores

3d. Cual es su principal rango de clientes?

Micro Empresa (1-20 Usuarios)  
 Pequeña Empresa (21-100 Usuarios)  
 Mediana Empresa (100 – 500 )  
 Corporativos – Grandes Instituciones ( 500 + Usuarios )

3e. Cual es mercado principal?

Agricultura     Comunicaciones     Distribuidores     Educación     Ingeniería  
 Entretenimiento     Gobierno Estatal     Gobierno Federal     Salud/Hospital      
 Manufactura     Transportación

3f. Cuál es su principal cobertura geográfica?

Local     Regional     Nacional     Internacional

3g. Con cuantos representantes de ventas cuenta su empresa?

1 - 3     4 - 8     9 - 15     >15



**3h. Cuantos representantes técnicos cuenta en su empresa de tiempo completo?**  
\_\_\_ 1 - 3 \_\_\_ 4 - 8 \_\_\_ 9 - 15 \_\_\_ >15

**3i. Que Marcas y/o licencias maneja su empresa?**  
\_\_\_ 3Com \_\_\_ Cisco \_\_\_ Compaq \_\_\_ IBM \_\_\_ Intel \_\_\_ HP \_\_\_ Microsoft  
\_\_\_ Novel \_\_\_ Red Hat \_\_\_ SUN \_\_\_ SCO \_\_\_ Otro: \_\_\_\_\_

**3j. Con que certificaciones cuenta su personal técnico?**  
\_\_\_ A+ \_\_\_ 3Com \_\_\_ Cisco \_\_\_ Compaq \_\_\_ IBM \_\_\_ Intel \_\_\_ HP \_\_\_ Linux  
\_\_\_ Microsoft \_\_\_ Novel \_\_\_ SUN  
\_\_\_ SCO \_\_\_ Otro: \_\_\_\_\_

**3k. Que marca de servidores recomienda su compañía?**  
\_\_\_ Acer \_\_\_ Compaq \_\_\_ Dell \_\_\_ HP \_\_\_ Intel \_\_\_ IBM \_\_\_ White Box o Otra –  
Descríbala: \_\_\_\_\_

**3l. Con que valor agregado cuentan sus servicios?**  
\_\_\_ Integración de Redes \_\_\_ Monitoreo de Redes \_\_\_ Seguridad \_\_\_ Diseño de páginas  
Web \_\_\_ Almacenamiento de páginas Web \_\_\_ Comercio en Línea \_\_\_ Soporte 7x24  
\_\_\_ Multimedia \_\_\_ Capacitación \_\_\_ Otra: \_\_\_\_\_

**4. Empresa**  
Describa brevemente su empresa:  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

## 5. Comunicaciones

**5a. Que diarios o revistas lee o aprende las nuevas tecnologías de esta industria?**  
\_\_\_ Infoworld \_\_\_ It Architect \_\_\_ Network Computing \_\_\_ Network World \_\_\_ PC Magazine  
\_\_\_ Redmond Channel Partner \_\_\_ Otras: \_\_\_\_\_

**5b. Cuales son sus 3 principales proveedores?**

- 1- \_\_\_\_\_
- 2- \_\_\_\_\_
- 3- \_\_\_\_\_



## 6. Revisión de la Aplicación

Esta aplicación se realiza con el único propósito de ser parte de HAURI LATINOAMERICA. La empresa aspirante debe entender que esta información es para asegurar ser elegido como distribuidor autorizado.

Si tiene alguna duda, contacte a Hauri Latinoamérica en [atencion@huri-la.com](mailto:atencion@huri-la.com)

## 7. Firma de Autorización

Firmar en el área indicada, la aplicación garantiza que ellos tienen la autorización para corroborar que la información que otorgo es verídica. Si la información es determinada a ser inexacta, HAURI LATINOAMERICA reconoce y conviene la aplicación bajo discreción en algunas ocasiones ser aprobado como distribuidor de la marca. El aspirante acepta mantener su información actualizada a partir de este momento para HAURI LATINOAMERICA.

Firma: \_\_\_\_\_

Puesto: \_\_\_\_\_

Nombre: \_\_\_\_\_

Fecha: \_\_\_\_\_

## 8. Requisitos de la Aplicación

- Requisitos solicitados:
- Aplicación Completa
  - Contrato de distribuidor oficial firmado
  - Alta Constitutiva
  - RFC
  - Credencial de Elector
  - Otra documentación que soporte su historial crediticio.

Enviar esta forma al fax: (81) 83 46 53 48 o bien enviarlo por e-mail a [atencion@huri-la.com](mailto:atencion@huri-la.com) o por correo convencional a:

HAURI LATINOAMERICA México  
Pról. Aramberri 2700  
Col. Lomas de Chepevera  
Monterrey, N.L. 64000